

Chuyển động Không ngừng

Hành trình phát triển của **smarthome**
Nhìn lại **quá khứ** để tiến xa hơn

Thành công từ các dự án
chiến lược của phòng **TBĐCN**



Mục Lục

Hành trình phát triển của smarthome – Nhìn lại quá khứ để tiến xa hơn	03
Thành công từ các dự án chiến lược của phòng TBĐ CN	05
R21 House – Nơi cảm hứng gặp gỡ sự tĩnh lặng	07
Những khó khăn và thách thức trong quá trình triển khai dự án 44 Yết Kiêu	09
VTD gắn kết – Teambuiding 2025	11
VTD học hỏi – đào tạo sale mảng thiết bị thông minh smarthome	16
Hướng về Trường THCS Đình Cả – Thái Nguyên sau cơn lũ lịch sử	17
Tổng kết năm 2025, VTD vượt kế hoạch mục tiêu – Đạt doanh thu hơn 450 tỷ đồng	19

Thư Ngỏ

Những ngày cuối năm khẽ chạm ngõ, mang theo làn gió se lạnh và nhịp chuyển mình nhẹ nhàng của thời gian. Giữa khoảnh khắc ấy, đại gia đình VTD cùng nhau chậm lại một nhịp để nhìn lại hành trình vừa qua – hành trình của nỗ lực bền bỉ, của tinh thần gắn kết và của những dấu ấn được tạo nên từ sự đồng lòng.

Bulletin Quý IV không chỉ là nơi lưu giữ thông tin, mà còn là lát cắt cảm xúc của VTD trong những tháng cuối năm: những câu chuyện công việc, những khoảnh khắc sẻ chia, những thành quả đáng tự hào và cả nguồn năng lượng tích cực để chúng ta cùng hướng về chặng đường phía trước.

Trong quý vừa qua, tinh thần gắn kết và năng lượng tích cực đã được lan tỏa mạnh mẽ qua chương trình Teambuiding VTD 2025 – nơi mỗi bước chân, mỗi tiếng cười đều khắc ghi tinh thần đồng đội và niềm tự hào mang tên VTD. Song song đó, các lớp đào tạo kinh doanh Smarthome đã thắp lên ngọn lửa học hỏi, tiếp thêm động lực và bản lĩnh cho đội ngũ trẻ trên con đường phát triển lâu dài.

Ở các công trình thiết bị điện công nghiệp, từng dự án vẫn miệt mài vươn cao, tiếp tục khẳng định năng lực và vị thế của VTD trong ngành. Với thiết bị hàng không, những ánh đèn sân bay mà VTD góp phần kiến tạo không chỉ soi sáng đường băng, mà còn thắp lên niềm tin về chất lượng, an toàn và chuẩn mực Việt. Trong lĩnh vực Smarthome, mỗi sản phẩm, mỗi giải pháp thông minh đến tay khách hàng chính là minh chứng rõ nét cho tinh thần đổi mới và sáng tạo không ngừng nghỉ.

Quý IV khép lại không chỉ bằng những con số, mà bằng những nụ cười, sự tự hào và tinh thần gắn kết bền chặt. Mỗi thành viên VTD – ở bất kỳ vị trí nào – đều là một mắt xích quan trọng, cùng nhau tạo nên dòng chảy mạnh mẽ đưa tập thể tiến về phía trước.

Hãy cùng đón đọc nhé!

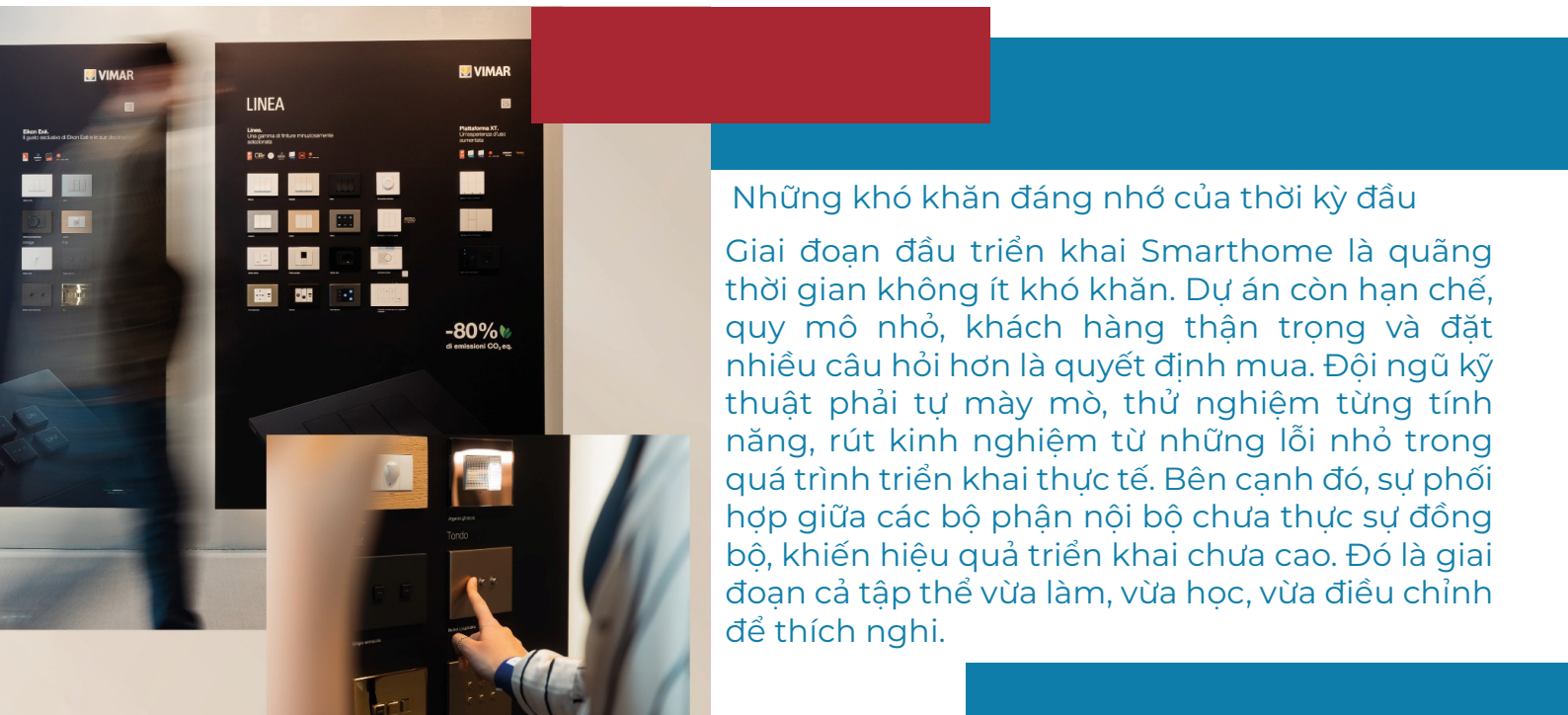
"HÀNH TRÌNH PHÁT TRIỂN SMARTHOME

– NHÌN LẠI QUÁ KHỨ ĐỂ TIẾN XA HƠN"

Trần Đăng Bảo - Giám đốc Bán lẻ VTD Smarthome

Nhìn lại chặng đường đã qua, mảng Smarthome và công tắc ổ cắm của công ty không còn là một danh mục sản phẩm mới mẻ, mà đã trở thành một hành trình phát triển đầy nỗ lực, được khởi nguồn từ sự quyết tâm và niềm tin dài hạn của Ban Lãnh đạo vào hướng đi này. Từ những bước đi thận trọng ban đầu, Smarthome từng bước khẳng định vai trò trong chiến lược phát triển chung của công ty.

Trong bối cảnh thị trường nhà ở hiện đại ngày càng đề cao yếu tố tiện nghi, an toàn và trải nghiệm sống, Smarthome nổi lên như một xu hướng tất yếu với tốc độ tăng trưởng nhanh. Nhu cầu về các giải pháp thông minh, đồng bộ và cá nhân hóa ngày càng rõ nét, mở ra nhiều cơ hội để công ty đầu tư bài bản và phát triển bền vững trong dài hạn.



Những khó khăn đáng nhớ của thời kỳ đầu

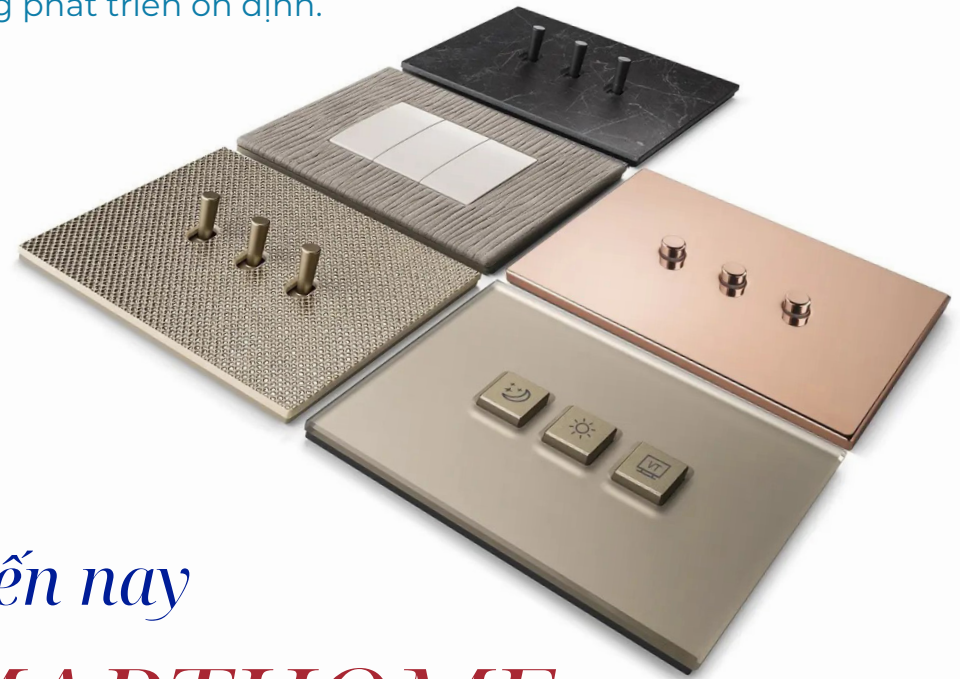
Giai đoạn đầu triển khai Smarthome là quãng thời gian không ít khó khăn. Dự án còn hạn chế, quy mô nhỏ, khách hàng thận trọng và đặt nhiều câu hỏi hơn là quyết định mua. Đội ngũ kỹ thuật phải tự mày mò, thử nghiệm từng tính năng, rút kinh nghiệm từ những lỗi nhỏ trong quá trình triển khai thực tế. Bên cạnh đó, sự phối hợp giữa các bộ phận nội bộ chưa thực sự đồng bộ, khiến hiệu quả triển khai chưa cao. Đó là giai đoạn cả tập thể vừa làm, vừa học, vừa điều chỉnh để thích nghi.

Tuy kết quả ban đầu chưa nổi bật, nhưng những nỗ lực âm thầm trong giai đoạn này đã tạo nền móng quan trọng cho sự phát triển về sau. Đội ngũ dần hiểu rõ hơn nhu cầu và hành vi của khách hàng; quy trình lắp đặt, vận hành, bảo trì và chăm sóc khách hàng từng bước được chuẩn hóa. Công ty xây dựng được các bộ giải pháp phù hợp cho từng loại hình dự án như căn hộ, nhà phố, biệt thự. Sản phẩm cũng được liên tục thử nghiệm, sàng lọc và cập nhật để phù hợp hơn với thực tế thị trường. Những cải tiến nhỏ nhưng bền bỉ đã định hình nên một mảng Smarthome ngày càng chuyên nghiệp.



Tăng tốc: Khi thị trường thay đổi và công ty cũng đã sẵn sàng

Khi thị trường Việt Nam bắt đầu quan tâm mạnh mẽ hơn đến nhà thông minh, công ty cũng đã sẵn sàng để tăng tốc. Danh mục sản phẩm được hoàn thiện hơn, đội ngũ kỹ thuật đủ năng lực xử lý các dự án phức tạp, bộ phận kinh doanh có dữ liệu, ví dụ thực tế và câu chuyện thành công để thuyết phục khách hàng. Sự phối hợp giữa Sales – Kỹ thuật – Dự án ngày càng rõ ràng và hiệu quả, giúp Smarthome chuyển mình từ giai đoạn thử nghiệm sang phát triển ổn định.



Đến nay

SMARTHOME

trở thành một hướng đi chiến lược

Dù vẫn còn nhiều thách thức phía trước, nhưng không thể phủ nhận rằng Smarthome đã:



Có vị trí rõ ràng trong cơ cấu kinh doanh của công ty, trở thành hạng mục quen thuộc trong nhiều dự án, được khách hàng đánh giá cao về tính tiện nghi và thẩm mỹ. Từ một mảng từng gặp nhiều thách thức, Smarthome đã vươn lên trở thành một hướng đi chiến lược, hứa hẹn tiếp tục đóng góp tích cực vào sự tăng trưởng của công ty trong thời gian tới.

Thành công từ các dự án chiến lược của phòng TBĐ CN

Vũ Quang Lâm - TP Thiết bị điện công nghiệp

Năm 2025 đánh dấu một chặng đường nỗ lực không ngừng của tập thể phòng Thiết bị điện Công nghiệp khi chúng ta liên tiếp ký kết và triển khai thành công nhiều dự án trọng điểm, có giá trị lớn, góp phần quan trọng vào việc hoàn thành kế hoạch kinh doanh chung của phòng và của toàn công ty.



Nổi bật nhất phải kể đến Hợp đồng 3 giàn tự năm 2025 của Ban Quản lý dự án Truyền tải điện. Đây là dự án có ý nghĩa đặc biệt quan trọng, được chủ đầu tư lựa chọn chào mừng ngày Giải phóng Miền Nam 30/4, với mốc đóng điện tối đa là ngày 30/4/2025. Tiến độ là yếu tố sống còn: chỉ cần chậm tiến độ, dự án sẽ đối mặt với mức phạt nặng và nguy cơ ảnh hưởng đến uy tín VTD trong các gói thầu tương lai.

Với tinh thần trách nhiệm cao cùng sự phối hợp nhịp nhàng của phòng THHD và phòng TBĐ CN, dự án đã về đích trước hạn, khi ba trạm 220kV gồm Ba Chè, Ninh Bình và Thanh Nghị được đóng điện thành công vào ngày 18/4/2025 – vượt tiến độ đến 12 ngày. Đây không chỉ là kết quả của chuyên môn mà còn là minh chứng cho bản lĩnh vượt khó, giữ chữ tín với khách hàng của đội ngũ VTD.



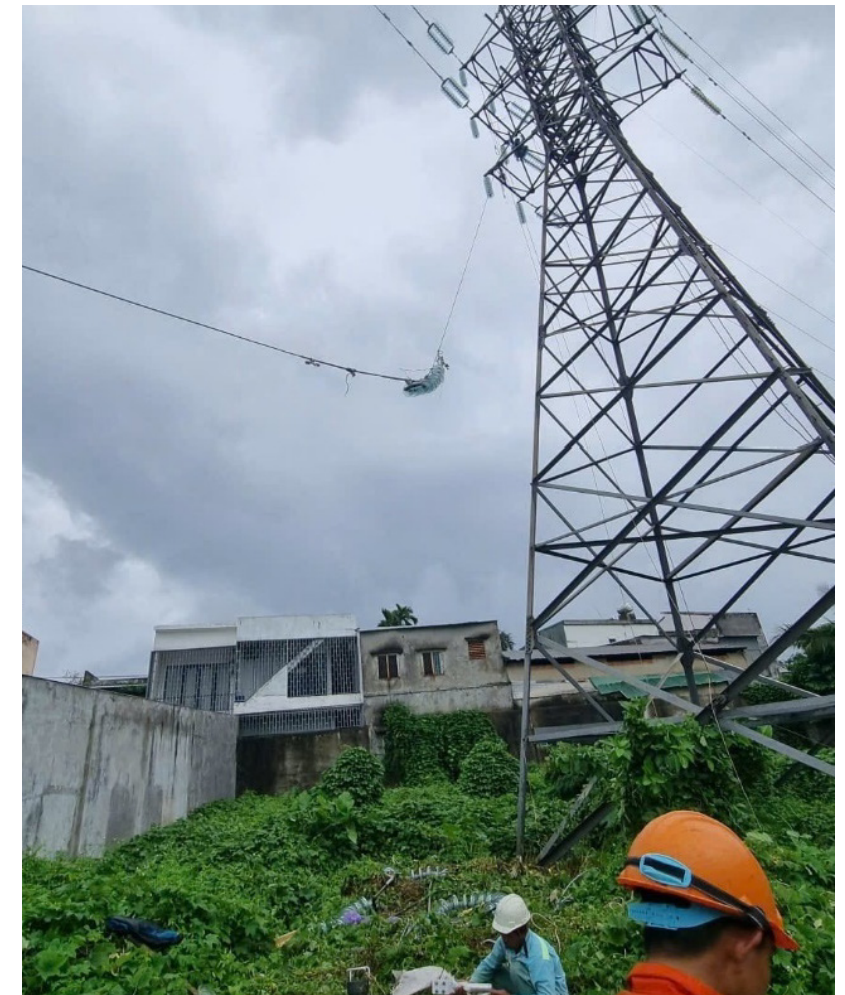
Bên cạnh đó, dự án TBA 220kV Lấp Vò và đường dây Thốt Nốt – Lấp Vò với giá trị hơn 60 tỷ đồng tiếp tục là điểm sáng đóng góp lớn cho doanh số năm 2025. Đến nay, gần như toàn bộ hạng mục đã được bàn giao, chỉ còn một hạng mục biến dòng điện dự kiến hoàn tất trong tháng 11/2025. Chủ đầu tư đặt mục tiêu đóng điện trong năm nay để đảm bảo sản lượng, và VTD đang từng bước đáp ứng trọn vẹn kỳ vọng đó.

Không thể không nhắc tới dự án Cung cấp và vận chuyển kháng hạn chế dòng ngắn mạch cho TBA 500kV Chơn Thành, với giá trị lên đến 1,7 triệu EUR. Tất cả hàng hóa đã được bàn giao đầy đủ, đóng góp một phần đáng kể vào doanh thu toàn công ty, khẳng định năng lực của VTD ở những gói thầu yêu cầu kỹ thuật cao và tiêu chuẩn nghiêm ngặt.

Song song với các dự án lớn, năm 2025 cũng là dấu mốc quan trọng trong lĩnh vực dự án dây ACCC. Chúng ta đã ký hợp đồng cung cấp và lắp đặt dây ACCC cho đường dây 220kV Phú Bình – Hiệp Hòa, lần đầu tiên VTD tham gia mô hình dự án hỗn hợp bao gồm cả cung cấp vật tư và thi công. Đây là tiền đề để mở rộng sang các dự án EPC nhỏ và trung bình trong tương lai.

Một dự án đáng chú ý khác là việc lắp đặt dây ACCC lõi InfoCore cho đường dây 110kV Bình Nguyên – Quảng Ngãi do CPC quản lý. Đây là dự án chính thức thứ hai (không tính các dự án thử nghiệm) sử dụng công nghệ lõi InfoCore. Các chuyên gia của VTD đã trực tiếp giám sát, kiểm tra lỗi sau lắp đặt và vận hành thành thực toàn bộ quy trình. Công nghệ InfoCore được dự báo sẽ trở thành tiêu chuẩn mới cho các dự án ACCC trong thời gian tới, và việc VTD làm chủ từ sớm đã tạo lợi thế lớn về kỹ thuật và uy tín.

Nhìn lại hành trình đã qua, chúng ta nhận ra rằng thành công không chỉ đến từ những con số ấn tượng hay những bản nghiệm thu hoàn hảo. Thành công đến từ từng khoảnh khắc mà mỗi thành viên VTD lựa chọn không bỏ cuộc, lựa chọn bước tiếp, lựa chọn làm đúng, làm đủ, làm hết mình vì uy tín của tập thể.



R21 House

Dấu Ấn “Đa Giác Quang”

Phạm Thị Bích Thủy - Nhân viên kinh doanh

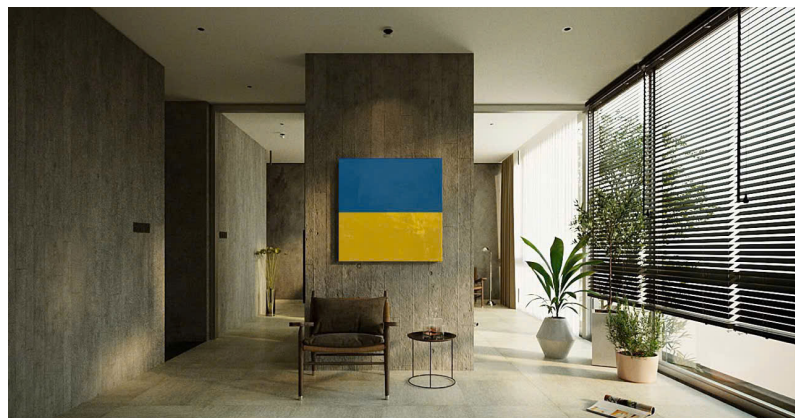
Khi vật liệu trở thành ngôn ngữ cảm xúc

Trong mỗi công trình mà VTD Smarthome thực hiện VTD tự hào là đơn vị cung cấp và phân phối chính thức dòng sản phẩm công tắc ổ cắm ARKE (thuộc thương hiệu nổi tiếng Vimar SpA, Ý) tại thị trường Việt Nam.

Với thiết kế tinh tế, hiện đại và tính năng vượt trội, ARKE không chỉ là thiết bị điện, mà còn là một phần của ngôn ngữ thẩm mỹ trong không gian sống.

Mỗi chi tiết được hoàn thiện tỉ mỉ từ chất liệu nhựa chống cháy, cơ cấu bấm mượt mà, đến màu sắc và đường nét sang trọng mang đến trải nghiệm sử dụng an toàn, bền bỉ và đầy cảm xúc. Vật liệu không chỉ là phần hòa hợp giữa kiến trúc và nội thất mà là nơi tô điểm và tôn vinh cho không gian sống.

ARKE với đường nét tinh gọn, bề mặt sang trọng và sắc độ hài hòa, đã “tan vào” kiến trúc bê tông một cách tự nhiên, không phô trương nhưng đủ để người tinh ý nhận ra sự chần chu và gu thẩm mỹ của chủ nhân.



Cảm giác khi chạm tay vào công tắc ARKE mượt, chắc, tinh tế giống như chạm vào tinh thần của cả ngôi nhà: đơn giản, bền vững nhưng đầy cảm xúc.

Đối với VTD, việc đồng hành cùng công trình này không chỉ là cung cấp sản phẩm, mà là góp phần hoàn thiện giấc mơ của một người yêu kiến trúc.

Chủ nhân căn biệt thự đã dành trọn tâm huyết để tạo ra một không gian sống phản chiếu cá tính và chiều sâu nội tâm của mình và chính những chi tiết nhỏ, như công tắc ARKE, đã giúp tôn vinh trọn vẹn tinh thần ấy được góp phần vào công trình này không chỉ là một dự án, mà là một niềm tự hào khi sản phẩm mình cung cấp trở thành chi tiết tinh tế góp phần tôn vinh giá trị của cả ngôi nhà.

Mỗi click chạm nhẹ trên mặt công tắc, mỗi ánh sáng được bật lên đều là sự kết nối giữa công năng và nghệ thuật, giữa công trình và tâm hồn người ở.

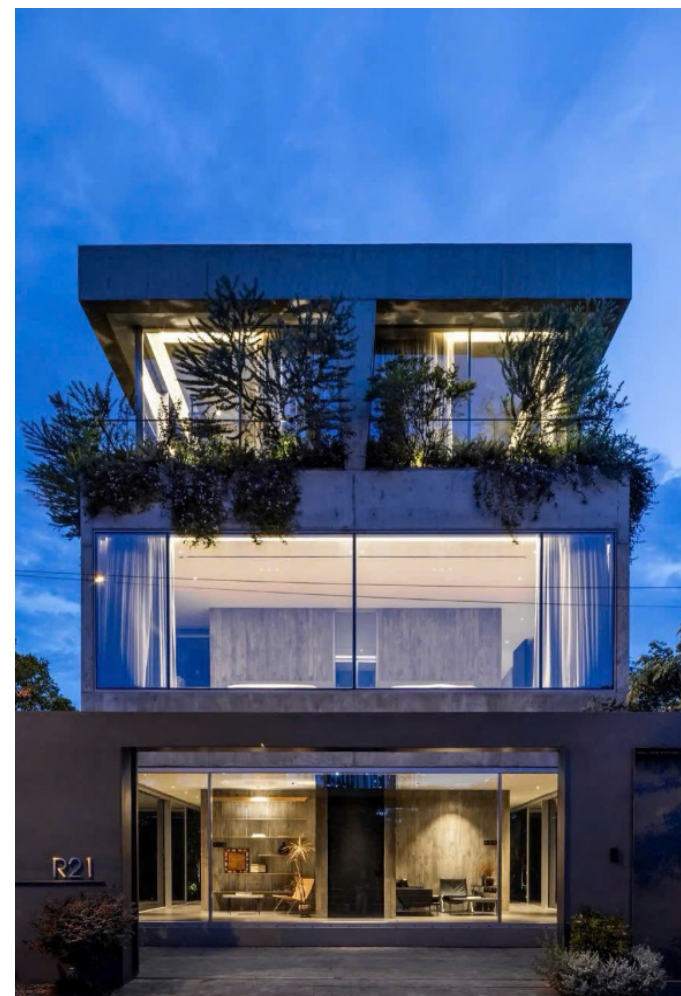
Đó là vẻ đẹp của sự không hoàn hảo có chủ đích, của cái “thô” được tôn vinh như một giá trị tinh tế.

Không gian này không hướng đến sự phô trương, mà hướng đến trạng thái tĩnh nơi con người có thể lắng nghe chính mình.

Ngôi biệt thự bê tông này không chỉ là nơi để ở, mà còn là tác phẩm kiến trúc phản ánh tâm huyết và cá tính của gia chủ. Từng mảng khối bê tông, từng khoảng trống ánh sáng và từng món nội thất đều được lựa chọn cẩn thận, tạo nên một tổng thể vừa mạnh mẽ, vừa tinh tế. Đây thực sự là tuyệt tác của không gian, nơi kiến trúc và cảm xúc sống hòa quyện.

Trong tổng thể ấy, công tắc ổ cắm ARKE là dòng thiết bị nhập khẩu Ý do VTD cung cấp xuất hiện như mảnh ghép tinh hoa Ý đưa vào từng góc nhỏ của ngôi nhà.

Chúng không chỉ đảm bảo công năng, mà còn kết nối kiến trúc, nội thất và ánh sáng, biến mỗi chi tiết trở thành điểm nhấn tinh tế, nâng tầm giá trị tổng thể.



Mỗi cú chạm trên công tắc, mỗi ánh sáng bật lên, bạn sẽ cảm nhận sự tinh tế, sang trọng và trọn vẹn trong từng chi tiết. Nhờ những chi tiết nhỏ này, tinh hoa Ý thực sự hiện diện trong chính ngôi nhà của bạn, góp phần hoàn thiện vẻ đẹp và giá trị sống mà gia chủ luôn mong muốn.

VTD tự hào được đồng hành cùng công trình này, không chỉ cung cấp sản phẩm, mà còn góp phần kiến tạo giá trị và cảm hứng sống cho ngôi nhà nơi mà mọi chi tiết đều phản ánh sự tinh tế và tâm huyết.

Điều đặc biệt nằm ở tinh thần của công trình: không phải là sự phô trương, mà là sự chiêm nghiệm. Bê tông ở đây không chỉ là vật liệu, mà là cách thể hiện tâm thế vững chãi, bền bỉ và tĩnh tại. Giữa lớp bê tông lạnh, chủ nhân lại khéo léo điểm thêm cây xanh, nước và ánh sáng.

Với VTD, mỗi công trình là một câu chuyện, chúng tôi hân hạnh đồng hành trong việc kiến tạo nên giá trị và cảm hứng sống cho ngôi nhà.

VTD Smarthome x VIMAR - Tinh hoa Ý, tuyệt tác của không gian

Những “Khó Khăn” & “Thách Thức”

trong quá trình triển khai dự án

Triển khai dự án tại Trụ sở Bộ Công An – 44 Yết Kiêu là một trong những nhiệm vụ đặc biệt quan trọng của VTD trong năm 2025. Đây không chỉ là một công trình có yêu cầu kỹ thuật cao mà còn đặt ra rất nhiều thách thức về an ninh, tiến độ và tính chính xác tuyệt đối. Mỗi bước triển khai đều đòi hỏi sự thận trọng, chuyên nghiệp và tinh thần trách nhiệm cao từ đội ngũ kỹ thuật.

Chính trong hành trình ấy, những khó khăn đã trở thành phép thử, còn bản lĩnh và kinh nghiệm của VTD đã được khẳng định mạnh mẽ hơn bao giờ hết.



Yêu cầu kiểm soát an ninh nghiêm ngặt – Thách thức đầu tiên và lớn nhất



Các hoạt động khảo sát, thi công, vận hành thử phải tuân thủ quy trình kiểm soát an ninh nghiêm ngặt của công trình từ nhân sự đến trang thiết bị đưa vào công trường phục vụ việc thi công. Đây là yếu tố khiến tiến độ có thể bị kéo dài nếu công tác lên kế hoạch, tổ chức không được tốt, hoặc thiếu chủ động trong việc phối hợp với các đơn vị, cá nhân liên quan. Để giải quyết thách thức này, VTD đã bố trí nhóm kỹ thuật có kinh nghiệm và hồ sơ an ninh đầy đủ, làm việc theo quy trình khép kín, phối hợp sát với lực lượng quản lý công trình để đảm bảo tiến độ mà vẫn tuân thủ tuyệt đối quy định.

Không gian thi công hạn chế – Mỗi bước đều phải chính xác tuyệt đối

Phòng điều hành bay là khu vực hội tụ nhiều thiết bị nhạy cảm, hoạt động liên tục. Không gian thao tác rất hạn chế, mọi thay đổi đều phải tính toán kỹ lưỡng để tránh ảnh hưởng đến hệ thống đang vận hành. Đội kỹ thuật phải lắp đặt từng module nhỏ, từng đường dẫn và từng điểm đấu nối trong điều kiện ít khoảng trống, vừa đảm bảo an toàn vừa đáp ứng tiêu chuẩn kỹ thuật.

Áp lực tiêu chuẩn kỹ thuật và độ ổn định 24/7



Hệ thống đèn hiệu và thiết bị giám sát cho phòng chỉ huy bay yêu cầu tính ổn định tuyệt đối.

Một sai lệch nhỏ cũng có thể gây ra gián đoạn, ảnh hưởng đến công tác điều hành, thậm chí an toàn bay.

VTD phải lựa chọn thiết bị đạt chuẩn quốc tế, kiểm thử đa tầng, đánh giá nhiều lần trước khi tích hợp.

Từng khối thiết bị được thử tải độc lập, sau đó mới đưa vào chạy thử toàn hệ thống.

Tiến độ gấp trong bối cảnh nhiều nhà thầu thi công song song



Giai đoạn triển khai dự án cũng là thời điểm nhiều đơn vị thi công khác của tòa nhà cùng hoạt động.

Việc phối hợp mặt bằng, lịch làm việc, an toàn lao động đều phải thực hiện chặt chẽ để tránh xung đột và đảm bảo tiến độ chung.

Đội ngũ VTD phải làm việc theo mô hình **phân ca – phân tầng**, họp điều phối liên tục với Ban chỉ huy công trình để điều chỉnh ngay khi có phát sinh.

Khó khăn nhưng cũng là niềm tự hào

Dù phải đối diện với hàng loạt áp lực từ kỹ thuật đến đảm bảo an ninh an toàn và tiến độ, đội ngũ VTD đã hoàn thành xuất sắc nhiệm vụ được giao.

Trong từng khó khăn, tinh thần đoàn kết và chuyên môn của tập thể đã phát huy tối đa nhờ những yếu tố

- Chủ động phối hợp với Ban quản lý dự án
- Chuẩn hóa quy trình thi công
- Kiểm soát an ninh nghiêm ngặt
- Tối ưu từng thao tác để đảm bảo an toàn cho hệ thống điều hành bay

Kết quả là VTD đã bàn giao hạng mục đúng hạn, đúng chuẩn, và nhận được sự đánh giá cao từ đối tác.

Dự án tại 44 Yết Kiêu không chỉ là một nhiệm vụ kỹ thuật, mà còn là hành trình vượt qua giới hạn, ghi dấu năng lực của VTD trong các công trình có yêu cầu đặc biệt cao.

Những khó khăn đã giúp đội ngũ trưởng thành hơn, bản lĩnh hơn và thêm tự hào về nghề nghiệp mình đang theo đuổi.

TEAM BUILDING VTD 2025 “BỀN CHÍ – VƯỜN XA”

Ban Biên Tập

Nơi sức mạnh đồng đội thấp sáng hành trình chinh phục



Team Building không chỉ là một chuyến đi. Với VTD, đó là hành trình để từng thành viên bước ra khỏi guồng quay công việc, kết nối sâu sắc hơn với nhau, nhìn lại những nỗ lực đã qua và tiếp thêm năng lượng cho chặng đường phía trước.



Năm 2025, với chủ đề “Bền Chí – Vườn Xa”, đại gia đình VTD đã cùng nhau đặt chân đến Mũi Né – Phan Thiết, vùng đất của nắng, gió và biển xanh. The Cliff Resort chào đón đoàn bằng không gian tràn đầy ánh sáng và năng lượng tích cực, tạo nên bối cảnh lý tưởng cho những khoảnh khắc gắn kết.

Giữa không gian ấy, các hoạt động Team Building chính thức diễn ra trong không khí hào hứng và sôi nổi. Những trò chơi đồng đội như Bánh xe tốc độ, Cưỡi ngựa thần tốc, Vượt trận địa số không chỉ thử thách sức bền và sự nhanh nhạy, mà còn đòi hỏi tinh thần phối hợp, niềm tin và sự đồng lòng giữa các thành viên.

Trong tiếng hò reo cổ vũ và những khoảnh khắc bất phá, tinh thần “Bền Chí – Vườn Xa” được thể hiện rõ nét qua từng hành động sát cánh bên nhau. Team Building vì thế không chỉ mang lại niềm vui, mà còn góp phần bồi đắp văn hóa nội bộ, củng cố tinh thần tập thể và tiếp thêm động lực để VTD sẵn sàng chinh phục những mục tiêu mới trong thời gian tới.



Gala Dinner

– Đêm hội kết nối, lan tỏa cảm xúc



Khi màn đêm buông xuống, không gian của Gala Dinner trở nên lung linh với ánh đèn vàng ấm áp, tiếng nhạc và những tràng pháo tay không ngớt.



Những chia sẻ chân thành từ Ban lãnh đạo



Minigame bùng nổ tiếng cười

Đồi Cát Bay

– biển cát đồi màu rực rỡ

Không chỉ có teambuilding và gala, chuyến đi còn đưa VTD qua những điểm đến mang dấu ấn thiên nhiên và văn hóa đặc sắc của Phan Thiết.



Nơi gió và nắng tạo nên những đường vân tuyệt đẹp.
Nơi cả tập thể ghi lại những bức ảnh ấn tượng nhất của hành trình.

Tháp Chàm Poshanu

– chứng nhân lịch sử

Những ngọn tháp cổ đứng vững qua hàng thế kỷ như biểu tượng của bền chí và bản lĩnh, cũng giống tinh thần mà VTD hướng tới trong năm 2025.



Chuyến cáp treo lên núi mở ra tầm nhìn bao la. Khoảnh khắc đứng trước tượng Phật nằm dài nhất Đông Nam Á khiến mỗi người như được tiếp thêm sự bình an và niềm tin vào hành trình phía trước.



Núi Tà Cú

– linh thiêng và tĩnh tại



Lâu Đài Rượu Vang

– hơi thở châu Âu giữa lòng Phan Thiết



Không gian kiến trúc cổ điển, sang trọng đưa mọi người vào trải nghiệm mới lạ, từ tham quan hầm rượu, tìm hiểu quy trình làm vang đến thưởng thức những ly rượu đặc trưng đầy tinh tế.

Kết nối

– điều đọng lại sau cuộc hành trình

Sau tất cả những nụ cười, những cuộc thi, những chặng đường khám phá điều ở lại trong mỗi thành viên VTD không chỉ là hình ảnh đẹp, mà là:

- Sự thấu hiểu nhau hơn
- Sự gắn kết của một đội ngũ luôn sát cánh
- Sự tin tưởng vào hành trình chung
- Năng lượng mới để quay về với công việc, dự án và mục tiêu lớn

Team Building VTD 2025 không chỉ nói về **“Bền Chí – Vươn Xa”** mà chính là bằng chứng sống động rằng, khi chúng ta đồng lòng, mọi thách thức đều có thể vượt qua và mọi đích đến đều có thể chinh phục.

VTD Smarthome: Chuỗi đào tạo

“Làm chủ sản phẩm – Chốt sales hiệu quả – Hoàn thiện hợp đồng”

Nhiếp Thị Trung Chinh - TP. TCHC



Trong hành trình chuyên nghiệp hóa hoạt động kinh doanh, Tổng công ty VTD nói chung và công ty thành viên là công ty VTD Smarthome nói riêng, luôn xác định “đầu tư cho con người” là chiến lược trọng tâm.

Quý III và quý IV/2025, VTD Smarthome triển khai chuỗi chương trình đào tạo toàn diện dành cho toàn bộ đội ngũ Sales Dự án và Sales Bán lẻ, với các chuyên đề:

- Làm chủ sản phẩm – Chốt sales hiệu quả
- Quy trình thực hiện hợp đồng – Một số điểm lưu ý
- Hồ sơ thanh toán – Thực hiện và kiểm soát

Ba chuyên đề này không chỉ trang bị kiến thức mà còn là bước tiến quan trọng trong việc chuẩn hóa quy trình làm việc, nâng cao năng lực chuyên môn và tăng tỷ lệ chuyển đổi khách hàng hướng đến mục tiêu phát triển bền vững của VTD Smarthome.

Làm chủ sản phẩm - Tự tin chốt sales

Chương trình “Làm chủ sản phẩm – Chốt sales hiệu quả” được triển khai từ tháng 6/2025 đến tháng 08/2025, dưới sự hướng dẫn của phòng Kỹ thuật và Giám đốc công ty, với sự tham gia của toàn bộ đội ngũ kinh doanh. Các buổi học kết hợp giữa lý thuyết, thực hành showroom và kiểm tra thực tế, tập trung vào:

- Giới thiệu thương hiệu Vimar và các dòng sản phẩm chủ lực.
- Kỹ năng đọc bản vẽ, bóc tách khối lượng, lên báo giá.
- Kiến thức thương mại, điều khoản hợp đồng, đàm phán.
- Hệ thống nhà thông minh Vimar (By-me Plus, By-Alarm, CCTV, Video Door, RTI).

Sau giai đoạn đào tạo này, dù vẫn còn những nhầm lẫn nhỏ nhưng đội ngũ Sales đã chủ động hơn trong việc tư vấn sản phẩm và lên báo giá cho khách hàng, tự tin hơn trong việc bóc tách khối lượng, phân tích bản vẽ mà không cần phụ thuộc hoàn toàn vào bộ phận kỹ thuật. Đây là tín hiệu tích cực cho thấy đội ngũ đang đi đúng hướng từng bước làm chủ sản phẩm và chuyên nghiệp hơn trong quy trình bán hàng.

Nắm vững quy trình hợp đồng – Giảm thiểu sai sót

Ngày 11/10/2025, buổi đào tạo “Quy trình thực hiện hợp đồng – Một số điểm lưu ý” được tổ chức với sự hướng dẫn của Ms. Phạm Thị Thanh Đàm – Trưởng phòng Thực hiện Hợp đồng.

Buổi học giúp đội ngũ Sales:

- Hiểu rõ các bước soạn thảo, ký kết và theo dõi hợp đồng.
- Nắm được những lưu ý pháp lý quan trọng trong thương mại.
- Biết cách hạn chế rủi ro, sai sót nghiệp vụ trong quá trình triển khai.
- Thực hiện đúng quy trình phê duyệt, thanh toán và lưu trữ hồ sơ hợp đồng.

Kết thúc buổi đào tạo, các CBNV đã ý thức rõ hơn trách nhiệm của mình trong từng giai đoạn thực hiện hợp đồng một yếu tố then chốt để xây dựng hình ảnh Sales chuyên nghiệp và đáng tin cậy.

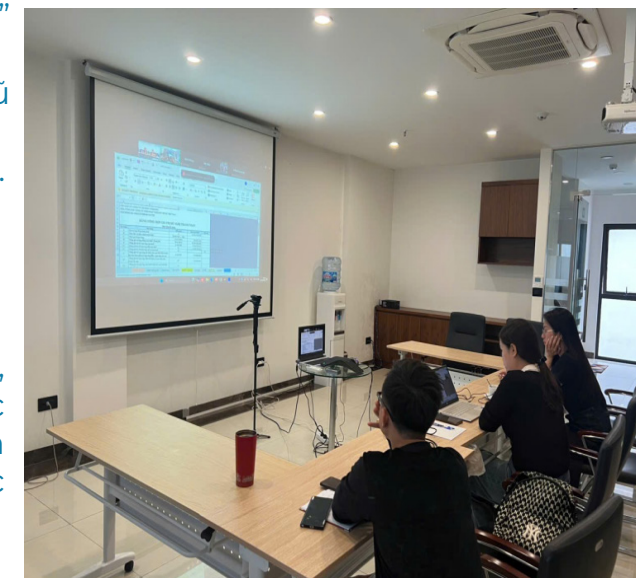
Chuẩn hóa hồ sơ thanh toán – Tăng tốc thu hồi công nợ

Ngày 01/11/2025, buổi đào tạo “Hồ sơ thanh toán (HSTT)” được tổ chức với sự hướng dẫn của Kế toán trưởng – Ms. Chu Thị Thái Ninh. Chương trình nhằm giúp đội ngũ Sales hiểu rõ:

- Quy trình lập hồ sơ thanh toán theo quy định công ty.
- Các lỗi thường gặp và cách khắc phục.
- Cách phối hợp với các phòng ban để đảm bảo hồ sơ chuẩn ngay từ đầu.

Kỳ vọng sau buổi học:

Sales có thể áp dụng thực tế trong các dự án sắp tới, tránh sai sót và chậm trễ trong thu hồi công nợ, đặc biệt là loại bỏ nguyên nhân chủ quan do hồ sơ sai – vấn đề từng khiến nhiều hợp đồng kéo dài tiến độ trước đây.



TỪ ĐÀO TẠO

Đến hành trình CHUYÊN NGHIỆP HÓA

Chuỗi đào tạo không chỉ là hoạt động học tập mà còn là bước chuyển mình mạnh mẽ trong tư duy và phong cách làm việc của đội ngũ kinh doanh. Các buổi học, dù trực tiếp hay trực tuyến, đều được tổ chức nghiêm túc, nhận được nhiều sự quan tâm của học viên với tinh thần: “**Học thật – Làm thật – Áp dụng thật**”

Các chương trình đào tạo tương tự sẽ tiếp tục được bộ phận Nhân sự phối hợp với các bộ phận chuyên môn thiết kế, đề xuất và tổ chức triển khai trong thời gian tới, nhằm đảm bảo đội ngũ Sales luôn được cập nhật kiến thức mới, nâng cao kỹ năng và phát triển năng lực một cách bền vững. Từ sự định hướng, đồng hành của Ban Lãnh đạo đến nỗ lực của từng cá nhân, VTD Smarthome đang từng bước xây dựng một đội ngũ Sales vững về chuyên môn – tự tin – chủ động – hiệu quả.

Khi từng cá nhân “làm chủ sản phẩm – hiểu rõ quy trình – thành thạo nghiệp vụ”, sức mạnh tập thể sẽ được nhân lên, góp phần nâng cao tỷ lệ chuyển đổi khách hàng, gia tăng doanh số và khẳng định vị thế thương hiệu VTD Smarthome trên thị trường nhà thông minh Việt Nam.

*Cùng học hỏi – Cùng tiến bước
– Vì một VTD Smarthome phát triển bền vững!*

CHƯƠNG TRÌNH THIỆN NGUYỆN VTD 2025

Hướng về Trường THCS Đình Cả – Thái Nguyên sau cơn lũ lịch sử



Sau hoàn lưu bão số 11, tỉnh Thái Nguyên đã phải hứng chịu một trong những đợt lũ lớn nhất trong nhiều năm trở lại đây. Nhiều khu vực chìm trong nước, trong đó Trường THCS Đình Cả (huyện Võ Nhai) là một trong những điểm chịu thiệt hại nặng nề nhất.

Sân trường bị nước lũ nhấn chìm, lớp học ngập bùn đất, tường, nền, bàn ghế đều phủ kín màu đất đỏ. Sách giáo khoa, tài liệu giảng dạy và đồ dùng thực hành gần như mất trắng, không thể phục hồi. Đặc biệt, phòng thực hành Vật lý và thực hành Hóa Sinh bị hư hỏng toàn bộ thiết bị, khiến hoạt động giảng dạy gặp nhiều khó khăn.

Trước thực trạng ấy, với tinh thần **“lá lành đùm lá rách”** và trách nhiệm với cộng đồng, Công ty TNHH Phát triển Kỹ thuật Việt Nam (VTD) đã phát động chương trình thiện nguyện năm 2025 nhằm kịp thời hỗ trợ nhà trường khôi phục cơ sở vật chất. Trong đó, VTD tập trung tài trợ toàn bộ bàn ghế cho các phòng thực hành, giúp thầy cô và học sinh sớm ổn định việc dạy và học sau thiên tai.

Ngày 08/11/2025, đại diện Ban lãnh đạo VTD gồm ông Nguyễn Ngọc Tùng – Tổng Giám đốc, bà Trương Lệ Hiền – Cố vấn cấp cao, cùng các anh chị em trong công ty đã trực tiếp đến thăm và trao tặng số bàn ghế mới cho nhà trường. Buổi trao tặng có sự tham dự của đại diện lãnh đạo xã Võ Nhai: bà Lương Thu Trang – Phó Bí thư Thường trực Đảng ủy, bà Trần Thị Hương Ly – Phó Chủ tịch UBND xã, Giám đốc Trung tâm Phục vụ Hành chính công.



VTD xin gửi lời cảm ơn đến toàn thể anh chị em cán bộ nhân viên đã đồng hành và góp phần tạo nên thành công của chương trình. Hy vọng tinh thần tương thân tương ái này sẽ tiếp tục được lan tỏa, trở thành động lực để VTD thực hiện thêm nhiều hoạt động ý nghĩa, nhân văn hơn nữa trong tương lai.



Đóng góp của VTD không chỉ đơn thuần là hỗ trợ vật chất, mà còn là nguồn động viên tinh thần lớn lao, tiếp thêm nghị lực để thầy cô vững tâm công tác, để các em học sinh sớm trở lại trường học an toàn và trọn vẹn. Đây cũng là minh chứng rõ nét cho tinh thần trách nhiệm xã hội của VTD – một doanh nghiệp luôn hướng đến cộng đồng bằng những hành động thiết thực và chân thành.

Tổng kết năm 2025,

VTD vượt kế hoạch mục tiêu – Đạt doanh thu hơn

450 tỷ đồng,

Ngày 31/12/2025, Công ty TNHH Phát triển Kỹ thuật Việt Nam (VTD) đã tổ chức Lễ Tổng kết hoạt động kinh doanh năm 2025 và triển khai mục tiêu, kế hoạch năm 2026. Buổi lễ có sự tham gia của Ban lãnh đạo cùng toàn thể cán bộ nhân viên các phòng, ban, đơn vị thành viên tại các điểm cầu Hà Nội, TP. Hồ Chí Minh và Đà Nẵng.

Năm 2025 khép lại trong bối cảnh thị trường tiếp tục ghi nhận nhiều biến động, yêu cầu kỹ thuật ngày càng khắt khe và áp lực cạnh tranh gia tăng trên hầu hết các lĩnh vực. Đối với Tổng công ty VTD, đây là một năm đánh dấu sự nỗ lực bền bỉ, tinh thần chủ động thích ứng cùng quyết tâm kiên định với định hướng phát triển ổn định, dài hạn.



Hình ảnh Lễ tổng kết tại văn phòng Hà Nội

Trong năm 2025, VTD tiếp tục tập trung nguồn lực vào các lĩnh vực hoạt động cốt lõi gồm thiết bị điện công nghiệp, thiết bị hàng không, thiết bị điện dân dụng và giải pháp nhà thông minh. Trên nền tảng kinh nghiệm tích lũy và năng lực triển khai thực tế, Tổng công ty đã tham gia và hoàn thành nhiều dự án quan trọng trên phạm vi toàn quốc, đáp ứng các yêu cầu cao về kỹ thuật, tiến độ và an toàn.



Hình ảnh Lễ tổng kết tại văn phòng TP. Hồ Chí Minh

Song song với việc triển khai các dự án, VTD chú trọng nâng cao hiệu quả vận hành thông qua việc chuẩn hóa quy trình nội bộ, tăng cường phối hợp giữa các đơn vị và từng bước hoàn thiện hệ thống quản trị. Những nỗ lực này góp phần củng cố nền tảng vận hành phù hợp với quy mô hiện tại và định hướng phát triển dài hạn của Tổng công ty.

Kết quả kinh doanh và các lĩnh vực triển khai trọng điểm



Ông Nguyễn Ngọc Tùng – Tổng Giám đốc báo cáo kết quả kinh doanh năm 2025

Tại Lễ Tổng kết, Tổng Giám đốc Nguyễn Ngọc Tùng đã báo cáo kết quả hoạt động kinh doanh năm 2025 của Tổng công ty VTD và các đơn vị thành viên. Theo đó, VTD ghi nhận doanh thu đạt hơn 450 tỷ đồng, vượt 146% kế hoạch mục tiêu đã đề ra.

Kết quả này không chỉ phản ánh hiệu quả hoạt động kinh doanh trong năm, mà còn cho thấy năng lực tổ chức triển khai, sự đồng lòng của tập thể cán bộ nhân viên và tinh thần nhất quán trong chiến lược phát triển mà Ban lãnh đạo Tổng công ty đã kiên trì theo đuổi trong suốt thời gian qua.

Trong năm 2025, mảng thiết bị điện công nghiệp giữ vai trò trụ cột, cung cấp thiết bị cho các lưới điện và trạm biến áp 220kV, 500kV tại các khu vực trọng điểm, góp phần đảm bảo an ninh năng lượng và giúp hệ thống truyền tải điện quốc gia vận hành ổn định.

Lĩnh vực thiết bị hàng không tiếp tục khẳng định năng lực chuyên môn thông qua việc tham gia các dự án có yêu cầu kỹ thuật và an toàn cao tại các cảng hàng không lớn trên cả nước.



Hình ảnh Lễ tổng kết tại văn phòng Đà Nẵng

Bên cạnh đó, mảng thiết bị điện dân dụng và giải pháp nhà thông minh duy trì đà phát triển ổn định, từng bước mở rộng hiện diện tại các công trình dân dụng, nhà ở và dự án cao cấp, đáp ứng nhu cầu ngày càng đa dạng của thị trường.

Mục tiêu và kế hoạch năm 2026

Phát biểu tại Lễ Tổng kết, Ban lãnh đạo Tổng công ty VTD nhấn mạnh năm 2026 sẽ là giai đoạn tiếp tục củng cố nền tảng phát triển bền vững, đồng thời nâng cao năng lực cạnh tranh trong các lĩnh vực hoạt động cốt lõi. Trên cơ sở những kết quả đạt được trong năm 2025, Tổng công ty xác định mục tiêu duy trì tăng trưởng ổn định, kiểm soát hiệu quả rủi ro và từng bước nâng cao chất lượng hoạt động trên toàn hệ thống.

Theo định hướng của Ban lãnh đạo, VTD sẽ tiếp tục tập trung nguồn lực cho các lĩnh vực mũi nhọn, đồng thời đẩy mạnh công tác nghiên cứu công nghệ và nâng cao năng lực đội ngũ. Đây được xem là những yếu tố then chốt nhằm đảm bảo khả năng thích ứng linh hoạt trước những yêu cầu ngày càng cao của thị trường.

Ban lãnh đạo Tổng công ty cũng khẳng định quyết tâm giữ vững giá trị cốt lõi đã được xây dựng trong suốt quá trình phát triển, phát huy tinh thần đoàn kết, trách nhiệm và chủ động đổi mới. Đây sẽ là nền tảng quan trọng để VTD bước vào năm 2026 với tâm thế sẵn sàng, tiếp tục khẳng định uy tín và vị thế trên thị trường.



Ông Trần Tiến Đạt – Chủ tịch HĐQT phát biểu



Tối cùng ngày, toàn thể cán bộ nhân viên tại Hà Nội, TP. Hồ Chí Minh và Đà Nẵng, cùng gia đình đã tham dự buổi tiệc tất niên thân mật. Tại buổi tiệc, Ban lãnh đạo Tổng công ty đã tuyên dương và khen thưởng các cá nhân, tập thể có thành tích xuất sắc trong năm 2025, ghi nhận những đóng góp quan trọng vào kết quả chung của Tổng công ty.

Khép lại năm 2025, Tổng công ty VTD bước vào giai đoạn tiếp theo với tâm thế chủ động, nội lực vững vàng và định hướng phát triển dài hạn rõ ràng. Những kết quả đạt được trong năm qua sẽ là nền tảng để VTD tiếp tục nâng cao năng lực cạnh tranh, mở rộng hợp tác và khẳng định vị thế trong các lĩnh vực hoạt động.

VTD - Kiến tạo giá trị bền vững, đồng hành cùng tương lai.